



kinza.qr-cafe.ru

г. Рубцовск

Формат работы: Кафе, бар

Данные за период с 01.03.2023 - 20.04.2025



КИНЗА

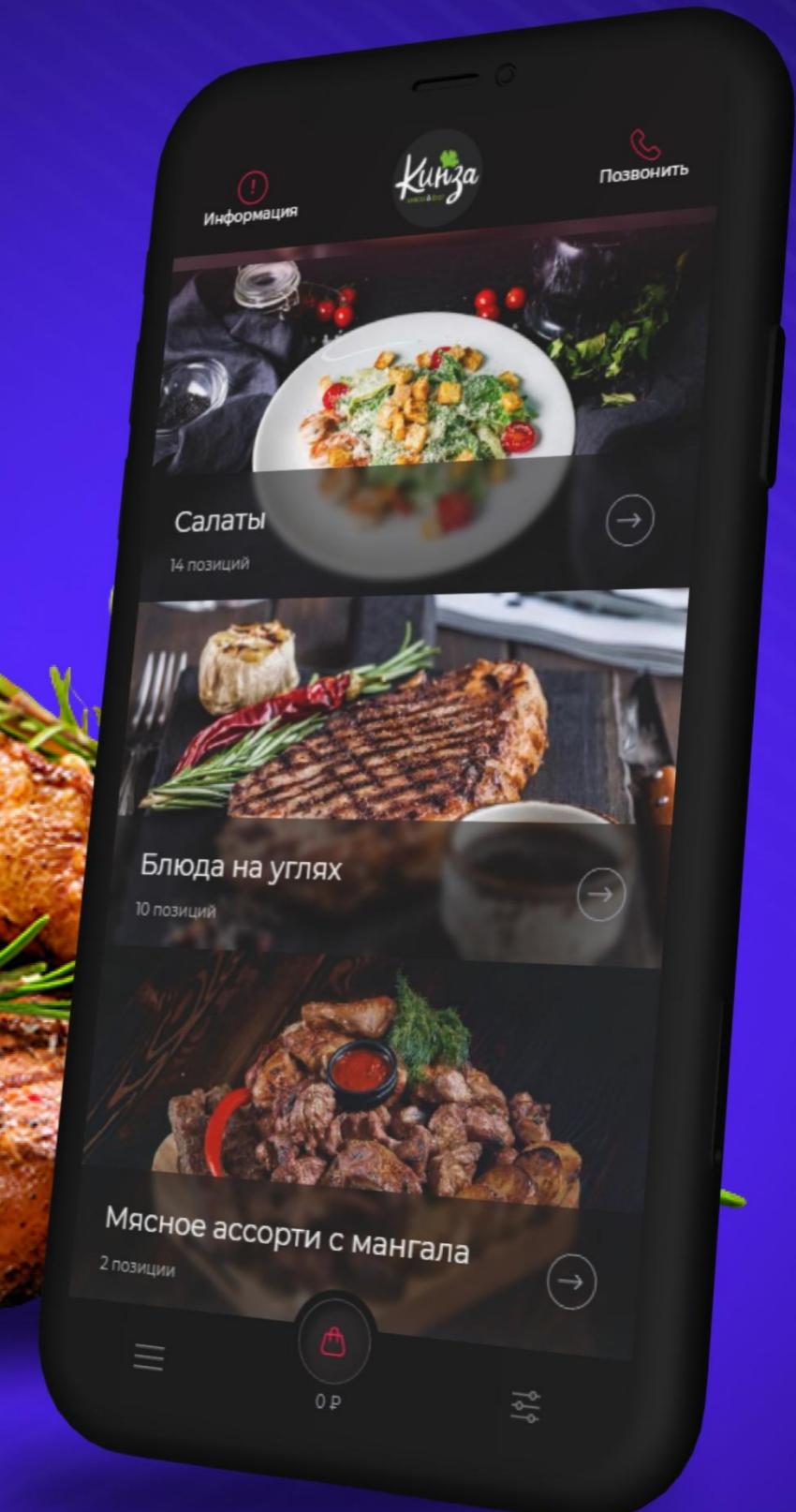
## Выгода клиента

**7 300 000** руб.

Выручка от бесплатного автоматического продвижения  
без вложений в рекламу

**3 000 000** руб.

Экономии на рекламе за счет бесплатного  
автоматического продвижения на платформе



# Данные посещения сайта

## 76 713

Общее количество посетителей  
на сайте клиента

## 85%

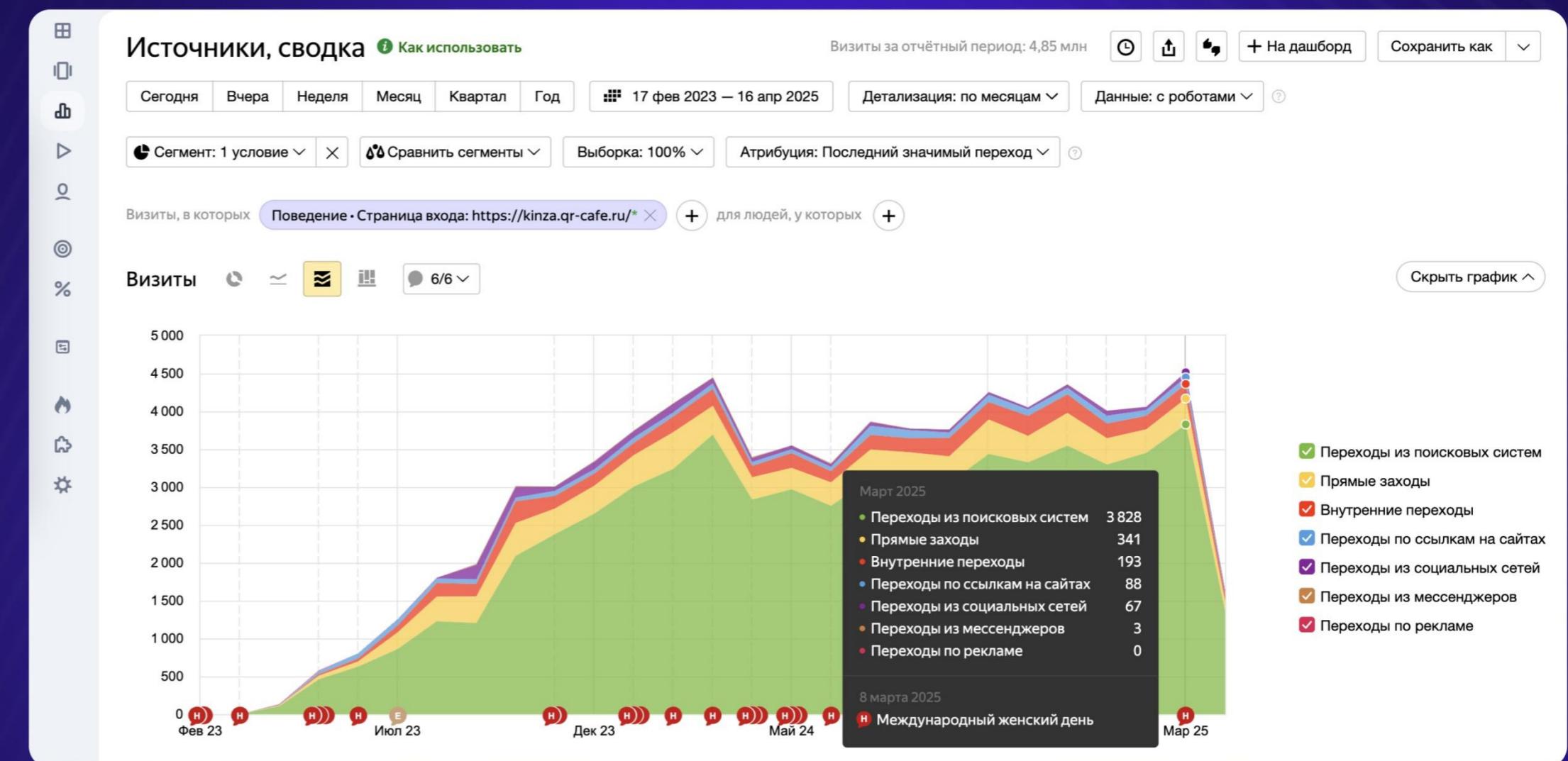
Доля бесплатных визитов: от 0 до  
85% в разные периоды из  
Яндекса и Google

## 61 633

Бесплатных посетителей на сайт  
из поисковых систем без  
вложений в рекламу

Сразу виден уверенный рост **бесплатного**  
**поискового трафика**, который сохранялся в  
последующие годы — так удалось существенно  
снизить расходы на привлечение клиентов.

Поисковый трафик



# Вас находят по разным запросам в поиске

## Высокие позиции без дополнительных затрат на продвижение

Проект изначально разработан с учётом требований поисковых систем, поэтому хорошо ранжируется по множеству целевых коммерческих запросов.

Важно, что таких результатов удалось достичь без привлечения SEO-специалистов — только за счёт грамотной структуры, технической оптимизации и естественного роста.

Обычно подобный эффект появляется в течение 6–12 месяцев стабильной работы сайта, после чего поисковый трафик начинает расти, а вместе с ним — количество заказов и новых клиентов.

Запрос	Страница	Поз.
заказать шашлык в рубцовске на дом	/category?catid=6	2
шашлык рубцовск доставка	/category?catid=6	3
кафе город рубцовск меню	/	3 new
доставка шашлыка рубцовск	/category?catid=6	3
шашлык в рубцовске	/category?catid=6	4
шашлык в рубцовске заказать	/category?catid=6	4
заказать шашлык в рубцовске	/category?catid=6	5 new
рубцовск доставка алкоголя	/category?catid=23	6 new
шашлык рубцовск	/category?catid=6	6
шашлычная рубцовск	/category?catid=6	7
рубцовск еда	/	8

**Благодаря SEO-оптимизации на этапе разработки позиции улучшаются без затрат на продвижение.**

Скриншот с сервиса Keys.so

The image displays four separate search result snippets from the Yandex search engine. Each snippet shows a query in the search bar, followed by a list of results with titles, URLs, and brief descriptions.

- Query: пицца рубцовск**  
Result: Пицца - Кинза г.Рубцовск  
URL: kinza.qr-cafe.ru › category?catid=1  
Description: Категория Пицца . Цена от 25 руб. Найдено 29 позиций товаров. Адрес интернет-магазина
- Query: заказать еду рубцовск**  
Result: Кинза г.Рубцовск - электронное меню, доставка...  
URL: kinza.qr-cafe.ru  
Description: Приходите к нам в кафе или заказывайте с доставкой прямо сейчас и откройте для себя мир ХИНКАЛИ!
- Query: хачапури доставка**  
Result: Хачапури - Кинза г.Рубцовск  
URL: kinza.qr-cafe.ru › category?catid=31  
Description: Категория Хачапури. Цена от 280 руб. Найдено 3 позиции товаров. Адрес интернет-магазина
- Query: хачапури рубцовск**  
Result: Хачапури - Кинза г.Рубцовск  
URL: kinza.qr-cafe.ru › category?catid=31  
Description: Категория Хачапури. Цена от 280 руб.

# Расчет коммерческой выгоды от бесплатных посетителей на сайте

8.6 млн. руб.  $\times$  85% = 7.3 млн. руб.

Общая выручка с сайта

Доля бесплатного трафика

Выручка за счет бесплатного трафика

## Как выполнялся расчет коммерческой выгоды

Для расчёта выручки от бесплатного трафика мы взяли общую выручку через сайт и умножили её на долю бесплатного трафика из поисковых систем. Так мы определили, какую часть выручки принёс именно бесплатный трафик.

**Важно:** В этом расчёте учтены только подтверждённые заказы через сайт — доставка и самовывоз. Не учитываются заказы, оформленные по телефону или через соцсети и мессенджеры.

Фактическая выручка бизнеса, скорее всего, выше, но мы показываем ту часть, которую можно точно подтвердить по данным сайта.

# Расчет экономии на рекламе за счет автоматического продвижения

**Мы сравнили бесплатный SEO-трафик с затратами на рекламу, которая потребовалась бы для привлечения такого же количества посетителей.**

61 633 × 50 = 3 млн. руб.

## **Как выполнялся расчет выгоды от внедрения**

Для оценки экономической выгоды мы сравниваем количество бесплатных визитов из поисковых систем с потенциальными затратами на покупку такого же объёма трафика через платную рекламу.

В расчётах используется усреднённая стоимость одного клика в контекстной рекламе — 50 рублей. Это приближённая к реальности рыночная цена перехода по коммерческим запросам, которая часто встречается в рекламных системах.

Итоговая выгода формируется за счёт экономии на маркетинге: если бы такой объём трафика пришлось закупать через контекстную рекламу, бизнесу потребовались бы дополнительные затраты. Бесплатный трафик позволяет избежать этих расходов.

# Выгодная инвестиция

Часто бизнес работает в минус на первом заказе и окупается только со второго или третьего повтора — если клиент вернулся.

## Сравнение выгоды от привлечения клиента, который сделал заказ, из рекламы и SEO

	Клиент из рекламы	Клиент из поиска (SEO)
Средний чек	1500 ₽	1500 ₽
Чистая прибыль (20%)	300 ₽	300 ₽
Стоимость привлечения	1000 ₽	0 ₽
Итоговая прибыль с клиента	<b>–700 ₽ (убыток)</b>	<b>+300 ₽ (прибыль)</b>
Когда бизнес начинает зарабатывать	Со 2–3 заказа	С первого заказа

## Почему бесплатный трафик особенно ценен в общепите

В сегменте общественного питания реклама часто бывает убыточной на первом заказе.

Причина простая:

- Стоимость привлечения клиента (из контекста или таргета) — выше, чем прибыль с его первого визита или заказа.
- Окупаемость происходит только со второго или третьего визита, если клиент возвращается.

Когда клиент приходит из поиска (SEO), вы не платите за его привлечение — и получаете прибыль уже с первого заказа.

Это превращает органический трафик в источник стабильной выручки и высокой рентабельности.



# Развивайте бизнес с QR-Cafe

Продвижение, привлечение гостей,  
увеличение заказов на доставку и полезные  
инструменты для общепита.

